

# Frimm lancia "ReStart": la "borsa di studio" per i giovani agenti immobiliari, per lavorare in REplat per un anno senza spese

By redazione web - 11/10/2018



Quest'anno in Italia sono circa 1.200 i nuovi agenti immobiliari (*fonte: Centro Studi Fiaip*) che hanno ottenuto l'abilitazione, un dato in crescita "lieve ma costante" secondo le stime della più grande associazione di categoria (i numeri Fiaip indicano oggi un totale di 41.131 agenti immobiliari abilitati), con punte di iscrizioni ai registri delle camere di commercio – in ordine decrescente – del Lazio, della Lombardia, della Toscana, dell'Emilia Romagna e del Piemonte.

Oggi Frimm presenta il **progetto ReStart**, la "borsa di studio" che offre tutti i servizi di MLS REplat gratis per un anno proprio ai neo agenti immobiliari. Possono ottenere l'abbonamento gratuito a MLS REplat tutti gli agenti immobiliari che abbiano effettuato iscrizione alla Camera di Commercio di riferimento da meno di 12 mesi: con la registrazione al sistema, i neo agenti riceveranno immediatamente una loro password per accedere all'account "Agente Immobiliare" (in MLS REplat esistono anche account da "Collaboratore" e "Coordinatore"), identico in tutto e per tutto a quello dei colleghi più esperti e che contiene dunque 28.000 immobili, 180.000 richieste di acquisto e anche l'accesso alla versione *mobile* di MLS REplat, la app per smartphone "REplat Agent".

"La nostra nuova mission aziendale dice che amiamo aiutare le persone a realizzare progetti immobiliari", sottolinea il presidente di Frimm Roberto Barbato, "ed è esattamente

*quello che l'iniziativa ReStart si prefigge di fare: grazie a tutti i servizi contenuti all'interno del nostro sistema REplat, ai giovani agenti immobiliari non servirà altro per far partire con sprint la propria attività".*

*"Definiamo ReStart una 'borsa di studio' ma forse dovremmo chiamarla 'borsa di lavoro'", scherza il numero uno di Frimm. "Come per ogni impresa in fase di start up, anche per l'attività immobiliare serve un certo lasso di tempo per incamerare nozioni e informazioni prima che il business cominci a restituire risultati: ed è in quella delicata fase che ReStart interviene – sottolinea il presidente Barbato – cercando di dare ai ragazzi che si affacciano alla professione di agente immobiliare un protocollo di lavoro e un database di immobili e acquirenti con cui cominciare e soprattutto il know how e la tutela di un'azienda come Frimm, che fa questo da sempre".*

Frimm è vicina agli agenti immobiliari italiani: da quasi 20 anni la società di servizi immobiliari presieduta da Roberto Barbato crea servizi e iniziative che sostengono e agevolano il lavoro del mediatore. Il suo prodotto di punta, il sistema MLS REplat, in dotazione a tutti i 3.500 agenti registrati in Italia, è oggi il pacchetto di strumenti online specifici per agenti immobiliari più utilizzato in Italia, che grazie alle app in dotazione fornisce ormai un vero e proprio *protocollo operativo* agli utenti, definendo il loro standard di lavoro dentro e fuori l'agenzia.