






Cerca nel sito: 
 Cerca nel Web: 

-  [Homepage](#)
-  [Studi](#)
-  [Fondi immobiliari](#)
-  **Comunicati**
-  [Editoriali](#)
-  [Rassegna](#)
-  [Fiere](#)
-  [Collaboratori](#)

**NEWSFLASH 24**

19/04/2010 - **Ipd cancella, causa blocco aereo, presentazione indice italiano del 21 aprile.**

19/04/2010 - **Nasce a Firenze rete per il cohousing**

19/04/2010 - **Convegno Frimm, Salerno 23 aprile "Oltre il franchising –**

**NEWSLETTER**

 Email 

 Iscriviti 
**RASSEGNA STAMPA DI**

**Convegno Frimm, Salerno 23 aprile "Oltre il franchising – Strumenti e vantaggi per Broker immobiliari e creditizi"**

19/04/2010



-Un incontro informativo, gratuito e aperto a tutti gli operatori del settore per spiegare l'evoluzione dei mercati immobiliare e creditizio che oggi necessitano di esperti consulenti più che di mediatori. Ecco in cosa consisterà l'Opportunity Meeting intitolato "Oltre il franchising – Strumenti e vantaggi per Broker immobiliari e creditizi" che le reti del Gruppo Frimm Holding hanno organizzato a Salerno, nelle sale del Grand Hotel di via Lungomare Clemente Tafuri n.1, dalle ore 15.00 alle ore 19.00 di venerdì 23 aprile.

I network in franchising di Frimm, freschi di un restyling d'immagine che li ha riuniti sotto un unico marchio (il brand "Frimmoney" si è trasformato in "Frimm – mediazione Mutui&Prestiti"), propongono in Campania, dove sono già presenti con circa 200 agenzie affiliate, un'occasione di confronto e aggiornamento sull'attuale stato del real estate italiano e in particolare del settore

immobiliare, di quello dei mutui, del credito al consumo e, soprattutto, delle professioni a essi legate.

In particolare l'attenzione sarà focalizzata sull'evoluzione, sempre più forzata dalle attuali condizioni del settore e dalle novità legislative, degli agenti immobiliari in consulenti e dei mediatori creditizi in broker, ovvero professionisti in grado di trovare la risposta più adeguata alle esigenze della clientela, ormai sempre più variegata e conscia di ciò che desidera.

Frimm punta ad avere professionisti del real estate che possano seguire la clientela non soltanto in qualsiasi operazione immobiliare o di finanziamento ma anche nel corso del tempo (attivazione di prestiti personali, leasing, assicurazioni, mutuo per acquisto della seconda casa...).

I franchising di Frimm, che seguono i propri affiliati con formazione e strumenti all'avanguardia come il Multiple Listing Service (MLS) per la collaborazione tra operatori nella compravendita e il calcolatore e comparatore in real-time della rata del mutuo (BLAR), hanno teso proprio all'evoluzione di cui sopra sin dalla propria nascita.

Idee innovative e strumenti all'avanguardia: in poche parole, un sistema flessibile e moderno in grado di far fronte a qualsiasi problematica posta dai mercati immobiliare e creditizio e di trarne in ogni momento il maggiore beneficio. È così che Frimm – Franchising Immobiliare e Frimm – mediazione Mutui&Prestiti si propongono sul mercato.

*L'Opportunity Meeting gratuito "Oltre il franchising – Strumenti e vantaggi per Broker immobiliari e creditizi" si svolgerà a Salerno, dalle ore 15.00 alle 19.00 di venerdì 23 aprile, presso il Grand Hotel Salerno di via Lungomare Clemente Tafuri n.1.*

 Posted by **Monitorimmobiliare**

