



Sales Person of the Year 2013

FORTIA® premia i Professionisti che emergono
nelle vendite e nella gestione dei clienti

7th Annual Customer Contact 2013, Europe. Cannes, Francia, 9-11 giugno 2013

Evento organizzato da Frost & Sullivan secondo il format Executive MindXchange, che prevede una forte interazione fra i partecipanti, dedicato alle più avanzate esperienze di gestione dei processi di customer contact, con la partecipazione di manager (per l'80% circa a livello CEO) da grandi aziende di profilo internazionale.

[Informazioni](#)

[Interventi FORTIA su temi di quest'area](#)

Agenzie Immobiliari. Rilanciare il mercato con la collaborazione. Milano, 10 giugno 2013

Convegno organizzato da Frimm Holding - azienda proprietaria e sviluppatrice della piattaforma Mls Replat per fare il punto della situazione del mercato immobiliare e capire quale sia la strada da percorrere per gli operatori del settore. Interverranno fra gli altri: Carlo Giordano, Immobiliare.it; Angela Giannicola, Nexus Family Financial Services; Mauro Danielli, Fimaa; Marco Favero, Ing Direct; Mirko Frigerio, Mls Replat; Roberto Barbato, Frimm Holding. [Informazioni](#)

Change Management & Engagement: la Centralità delle Persone nel Cambiamento. Milano, 11 giugno 2013

Convegno Nazionale Assochange - Associazione Italiana di Change Management -, con relatori provenienti da realtà e discipline diverse (imprenditori, manager, responsabili risorse umane, professionisti del change management, formatori, accademici, esponenti del mondo associazionistico). Testimonianze di Ansaldo Energia, Coop Consorzio Nord Ovest, Croce Rossa Italiana, Datalogic, Ducati, Methodos, Podisti da Marte, PwC, Università LIUC di Castellanza. [Informazioni](#)
[Lascia un commento per gli altri utenti del sito FORTIA](#)

Cliccate qui per ricevere la newsletter mensile FORTIA